



# お椀は、買うから借りるへ。



漆器のモトヤマが提案する、椀ランク上のおもてなし

顧客満足度を高める



## “椀・ダブル”\*のご提案

\* 吸物椀と煮物椀が対象です

本事業は、『独立行政法人中小企業基盤整備機構 平成20年度中小企業・ベンチャー挑戦支援事業のうち事業化支援事業に係る助成対象事業』です。

メリット 1

### 器の使い分け

- 季節感の演出  
季節感の演出を器の使い分けで実現
- コースメニューや時間帯による差別化  
価格帯に応じた差別化
- 店舗演出(デザイン)に適した器の利用  
お店の演出を担うオーダーメイド品の利用

### メンテナンスフリー・省スペース

メリット 2

- メンテナンスは弊社で実施  
メンテナンスは一定期間毎に職人が実施
- 新品状態の器の利用  
メンテナンスされた器の利用が可能
- 省スペース化  
メンテナンス中は弊社で保管します

メリット 3

### 投資の抑制・効率化

- 初期投資の抑制  
初期投資を抑制しワンランク上の器の利用
- 投資分散の実現  
毎月定額のレンタル料金体系を採用
- 「買う」から「借りる」による無駄の排除  
トレンドに応じた「借りる」の時代へ

### 環境保全の取組み

メリット 4

- 漆器は環境配慮型商品  
適切なメンテナンスによって再生利用
- 食の安全・安心の推進に向けて  
環境保全による『食』の安全・安心の推進
- 環境保全活動のための協働  
環境保全のための協働をしましょう



《お問い合わせ》株式会社本山漆器店 (本社-九州-長野-仙台-船橋-札幌-東京事務所)

TEL : 0120-86-2511

